



Für unser Headquarter in München Moosach suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## Mitarbeiter für die Angebotsverfolgung in Teilzeit (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen das Vertriebsteam beim telefonischen Nachfassen von Angeboten beim Kunden.
- Sie dokumentieren die Angebotsverfolgung im CRM-System.
- Als Schnittstelle zwischen Vertrieb und Kunden hinsichtlich der Angebotsverfolgung, informieren Sie das Vertriebsteams zum Stand der Angebote und stimmen weitere Aktivitäten ab.
- Das Erstellen von Auswertungen, Berichten sowie die Erledigung von allgemeinen Aufgaben für den Vertriebsinnendienst gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben.

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine kfm. Berufsausbildung.
- Am Telefon treten Sie sicher und gewandt auf und verfügen über ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick.
- Eine hohe Teamfähigkeit zeichnet Sie aus.
- Mit gängigen IT Anwendungen und insbesondere CRM und MS-Office-Anwendungen gehen Sie sicher um.
- Sie sind sprachgewandt und beherrschen eine sehr gute Kommunikation und Ausdrucksweise in deutscher und englischer Sprache (mind. B2 in Wort und Schrift).

### Warum wir:

- **Die Werte** – Sie finden bei uns eine gewachsene Firmenkultur basierend auf Vertrauen, Respekt und Teamgeist.
- **Die Chance** – Sie tragen vom ersten Tag eigene Verantwortung und haben Gestaltungsmöglichkeiten; flankierend finden Sie Weiterbildungsmöglichkeiten für Ihre berufliche und persönliche Entwicklung.
- **Die Aufgabe** – Sie agieren als Mitglied eines kompetenten Teams und in einer äußerst vielseitigen Position, die Ihr Skillset, Ihre Initiative und Ihren Erfolgsdrang herausfordert.
- **Die Flexibilität** – Sie gestalten Ihre Arbeitszeit flexibel, haben die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten und auch der Weg ins Büro ist einfach durch die direkte Anbindung an S- und U-Bahn und kostenfreie Parkplätze.
- **Die Attraktivität** – Sie erwartet ein attraktives Vergütungspaket bei einem Tarifunternehmen der Metall- und Elektroindustrie, eine Betriebskantine und weitere Benefits zu attraktiven Konditionen.

MEILLER steht seit dem Jahr 1850 für technische Qualität auf höchstem Niveau. Die MEILLER Aufzugtüren GmbH produziert und vertreibt technisch anspruchsvolle, hochwertige Aufzugtüren. Durch die enge strategische Zusammenarbeit mit allen relevanten Aufzugerstellern stehen unsere Produkte für Zuverlässigkeit und Vielseitigkeit. Sie bieten unseren Kunden somit den größtmöglichen Nutzen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) direkt über unser [Karriereportal](#) oder per Mail an [karriere@meiller.com](mailto:karriere@meiller.com). Ansprechpartnerin für Ihre Bewerbung ist Sabine Maxzin.

## MEILLER Aufzugtüren GmbH

Ambossstraße 4, 80997 München  
[meiller-aufzugtueren.de](http://meiller-aufzugtueren.de)

